



A-Schiedsrichter Baseball Fortbildung 2010

Game Management

- Game Management kann dadurch erreicht werden, dass der Schiedsrichter **ständig aufmerksam** ist, potentielle Probleme früh erkennt und diese ausräumt, bevor sie entstehen.
- **Details** aufmerksam beobachten – darauf läuft alles hinaus.
 - Das ist genauso erforderlich wie korrekte und eindeutige Signale (Calls), die ebenfalls dazu führen, dass Selbstvertrauen vermittelt wird und aufkommende Zweifel vermieden werden.

Es kann bedeuten, ...

- ➔ ...sich zwischen einen zornigen Batter und den ihn anstarrenden Pitcher zu stellen, nachdem es zu einem Hit by Pitch gekommen ist;
- ➔ ...frühzeitig “Time” zu rufen, wenn ein Manager eine Line-Up-Änderung ankündigen möchte (einfach);
- ➔ ... zu wissen, wann eine Warnung an die Mannschaftsbank ausgesprochen werden sollte (schwierig).

- ➔ Häufig verlangt dies ein gutes Urteilsvermögen
 - ➔ ... wann die Regeln strikt nach Wortlaut durchzusetzen sind;
 - ➔ ... und wann eine Regelung auch einmal “weicher” ausgelegt werden kann.

- Es gibt Situationen, über die der Schiedsrichter keine Kontrolle haben wird.
- Andere Situationen kann der Schiedsrichter kontrollieren und sich damit eine Menge Stress im Fortgang des Spieles ersparen.
- Sei aufmerksam und erkenne den Unterschied.
- Reagiere entschlossen wenn erforderlich

- ➔ Trainingsmethoden
- ➔ Streitgespräche vermeiden
- ➔ Körpersprache
- ➔ Die Rolle des Partners / der Partner
 - ➔ beim Lösen von Konflikten, in Diskussionen und bei Platzverweisen.

Sieben Tipps, um sich Respekt zu verdienen

- Zuhören
- Ehrlich sein
- Menschen anständig behandeln – und nicht so, wie sie vielleicht Dich behandeln.
- Zeige selber Respekt
- Sei bestimmt – aber nicht emotional
- Behalte Selbstkontrolle, um Kontrolle auszuüben
- Kämpfe nicht, um zu gewinnen – du brauchst nicht gewinnen.

→ Streitgespräche vermeiden

- Nicht immer eine einfache Sache
- Für ein Streitgespräch braucht es zwei Personen

→ Konflikte sind keine Argumente

- Behalte Selbstkontrolle

Sieben Tipps, um Streitgespräche zu vermeiden

- Lass dein Gegenüber reden – unterbrich nicht zu schnell
- Zeige, dass du zuhörst – wiederhole die Anmerkungen
- Lass dich nicht in Debatten über dein Urteilsvermögen hineinziehen.
- Sprich nur über den aktuellen Spielzug oder das aktuelle Ereignis

Sieben Tipps, um Streitgespräche zu vermeiden

- Sei klar und entschlossen – nicht aggressiv
- Bewahre deine Fassung
- Fokussiere auf eine Lösung

- Deine Körpersprache drückt mehr aus, als du mit Worten sagen kannst.
 - Hände - Gesten
 - Augenkontakt
 - Augen
 - Freundliches Schauen
 - Gegenüber fokussieren
 - Gesichtsausdruck

- Fester Stand mit den Füßen
- “Ruhig” vs. “Konfrontationskurs”
- Stehe gerade und aufrecht

Wann und wie soll der Partner hinzukommen?

- ➔ Wenn zu viele Personen vor Ort sind.
- ➔ Wenn der Schiedsrichter seine Fassung wiederfinden muss oder seine Selbstkontrolle verliert.
- ➔ Wenn die Unterhaltung zwar ruhig ist aber die Fortdauer das Spiel aufhält.
- ➔ Immer bei körperlichem Kontakt.
- ➔ Nach einem Platzverweis.

- Gehe einen Schritt zurück, wenn die Situation unter Kontrolle ist.
- Kenne deinen Partner und seine Fähigkeit, schwierige Situationen zu handhaben.
- “Veteran” vs. “unerfahrener Schiedsrichter”
- Eskaliere nicht eine Meinungsverschiedenheit in ein Streitgespräch.

Schlüsselfakten

- Bleibe ständig **aufmerksam**
- Erkenne und reagiere auf potentielle Probleme **bevor** sie entstehen.
- Achte auf **Details**
- Verwende **korrekte und eindeutige** Mechanics – zeige Selbstvertrauen und vermeide dadurch Zweifel.
- Wende **gutes Urteilsvermögen** an, wann Regeln strikt und wann weniger strikt durchzusetzen sind.

Schlüsselfakten

- Es gibt Situationen auf dem Spielfeld, über die du **keine Kontrolle** hast
 - Andere Situationen **kannst du kontrollieren** und dir damit Ärger sparen.
 - **Kenne den Unterschied** – handle entschlossen.

Video Links

- ➔ Tim McClelland – Angels vs Yankees – zwei Runner auf 3rd Base
➔ <http://www.youtube.com/watch?v=n3akWln2Lsg>
- ➔ Tim McClelland's Kommentare nach dem Spiel
➔ <http://www.youtube.com/watch?v=6uol2ZRW5jc>
- ➔ Entscheidung an Leftfield-Linie: Phil Cuzzi – Twins vs Yankees 2009
➔ <http://www.youtube.com/watch?v=1CIQ1H8eJ0w>
- ➔ Call an 1st Base – Don Denkinger – Game 6, 1985 World Series
➔ <http://www.youtube.com/watch?v=HBrhmpyR5P0>
- ➔ Earl Weaver liebt Umpire
➔ <http://www.youtube.com/watch?v=kl-4FSRYagc>

Play Ball!

Englische Version

- ➔ Game management is accomplished by staying constantly alert and then reading and reaction to potential problem situations before they materialize.
- ➔ It boils all down to paying attention to details.
 - ➔ That may be something as simple as using a crisp, clear mechanic which conveys confidence and eliminates second-guessing.

- ➔ or, it may mean getting between an irate batter who has been hit with a pitch and a pitcher who is staring in.
- ➔ It could be something as simple as calling time when a manager wants to give you a line-up change;
- ➔ or, it might be as challenging as knowing when to give a bench warning.

- ➔ Often, it will mean using good judgment in determining which rules to enforce strictly by the book and which ones to ignore.

- There will be many situations the field that you have no control over.
- There will be other situations that you can control and save yourself a lot of grief later in the game.
- Be alert, know the difference, and react firmly when necessary.

- Training methods
- How not to argue
- Body language
- Role of partner(s) in handling conflicts, discussions, and ejections

Seven tips to earn respect

- Listen
- Be honest
- Treat people fairly – not way they may treat you
- Show respect
- Be assertive – not emotional
- Maintain self control to maintain control
- Don't fight to win – you don't need to win

→ How not to argue

- Not always an easy thing to do
- It takes two to argue

→ Conflicts aren't arguments

- Maintain control

Seven tips for avoiding arguments

- Let them talk – don't be quick to interrupt
- Show you listened – repeat the comments back
- Don't get into debates over judgment
- Only discuss the current play or issue
- Be assertive and decisive – not aggressive
- Keep your composure
- Focus on solutions

- You will be perceived more by your body language than what you say
- Hands – gestures
- Eye contact
- Eyes
 - Glare
 - „deer in headlight“ look
- Facial expression

- Shuffling feet
- Calm vs. confrontational
- Do not „slump“

When (and how) should partner(s) step in

- ➔ When too many people are there
- ➔ When umpire needs to regain composure or is not in control
- ➔ When the conversation is calm but drags on delaying the game
- ➔ Whenever there is physical contact
- ➔ After an ejection

Role of partner(s)



- Back out a bit when situation is under control
- Know your partner – ability to handle situations
- Veteran vs. new umpires
- Don't escalate – conflict to argument

Key Facts

- Staying constantly **alert**
- Reading & Reacting to potential situations **before** they happen
- Pay attention to **details**
- Use **clear and crisp** mechanics – conveys confidence and eliminates second guessing
- Using **good judgment** determining which rules to enforce strictly and which one to ignore

Key Facts

- There may be situations on the field you have **no control** over
 - Other situations you **can control** and save yourself a lot of grief later
 - **Know the difference** – react firmly

Video Links

- ➔ Tim McClelland Angels vs Yankees 3B two men on the bag
➔ <http://www.youtube.com/watch?v=n3akWln2Lsg>
- ➔ Tim McClelland's post game comments
➔ <http://www.youtube.com/watch?v=6uol2ZRW5jc>
- ➔ LF line call Phil Cuzzi Twins vs Yankees ALDS 2009
➔ <http://www.youtube.com/watch?v=1CIQ1H8eJ0w>
- ➔ 1B call by Don Denkinger Game 6 1985 World Series
➔ <http://www.youtube.com/watch?v=HBrhmpyR5P0>
- ➔ Earl Weaver loved umpires
➔ <http://www.youtube.com/watch?v=kl-4FSRYagc>

Play Ball!